



DU?

- ... bist offen, kontaktfreudig, flexibel, empathisch und überzeugst in jedem Kommunikationskanal mit verhandlungssicherem Deutsch und Englisch.
- ... liebst internationalen Kundenkontakt und legst Wert auf nachhaltiges Verkaufen.
- ... schätzt das Arbeiten in einem starken Team, rennst aber auch gerne mal alleine los und überzeugst mit Deiner selbständigen Arbeitsweise.
- ... behältst immer den Überblick und nutzt gerne Software um Dir die Arbeit zu erleichtern.
- ... bringst idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb von Software oder technischen Produkten mit.
- ... hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder bist ein:e versierte:r Quereinsteiger:in.

Deine Aufgaben

- ... Aktiver Kontakt zu Kunden und Interessenten unserer Produkten
- ... Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen
- ... Prozessmonitoring und Datenpflege im CRM-System
- ... Generierung neuer Leads durch Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen
- ... Unterstützung bei administrativen und organisatorischen Aufgaben im Team
- ... Mitarbeit bei Projekten mit dem Marketing und Produktmanagement

Vertriebsmitarbeiter:in (w/m/d)

in Teilzeit (20h)

– ab sofort –

WIR:

- ... beziehen Dich aktiv in Entscheidungen mit ein und geben Dir die Möglichkeit Deine Perspektiven und Ideen einzubringen.
- ... geben Dir Raum für eigenverantwortliches Arbeiten und erwarten Dich mit einem motivierten, interdisziplinären Team.
- ... unterstützen Deine berufliche und persönliche Weiterentwicklung, durch interne Angebote oder Übernahme von Zeit und Kosten.
- ... bieten eine attraktive Vergütung und moderne Sozialleistungen.
- ... setzen auf eine agile Arbeitsumgebung mit Mobile Office Option und flexiblen Arbeitszeitregelungen.
- ... fördern Nachhaltigkeit mit Dienst-E-Bikes und einer hauseigenen Elektrotankstelle für E-Autos.